

Производство Уксуса



Ежегодное мировое увеличение спроса на уксус равно 3% - 5%

Импортные поставки столового уксуса в России характеризуются восходящим трендом. Среди основных поставщиков уксуса на российский рынок следует отметить Китай, Великобританию и Нидерланды. Экспортные же поставки российского столового уксуса совсем незначительны. Ключевыми потребителями российского уксуса являются страны СНГ.

Таблица 1. Объем производства уксусной кислоты в 2010 - 2016 гг., в натуральном и стоимостном выражении

Показатель	2010	2011	2012	2013	2014	2015	Январь- февраль 2016
Объем пр-ва, тонн	163475	161657	165166	167292	172060	178485	31081
<i>Темпы роста, в % г/г</i>	-	99%	102%	101%	103%	104%	98%
Объем пр-ва, млн. руб.	2171	2554	1942	2145	3029	4261	855
<i>Темпы роста, в % г/г</i>	-	118%	76%	110%	141%	141%	125%

Источник: данные Росстата, аналитика IndexBox



Маркетинговый план проекта

1. Торговые марки

Продвижение продукции под собственной торговой маркой.

2 категории:

1.1. Компании- производители уксуса, модернизирующие оборудование. Продвижение под существующей торговой маркой.

1.2. Компании, которые инвестируют в новый бизнес по производству уксуса. Разработка торговой марки.

2. Каналы продаж

- B2C: сетевые магазины, супермаркеты, гипермаркеты, интернет-магазины
- B2B: производители плодоовощных консервов, соусов

Рынок плодоовощных консервов оказывает влияние на рынок уксуса, так как данный продукт широко используется при производстве консервации.

3. Способы продвижения

B2C

ВТL- реклама в точках продаж

- POS материалы, выделяющие товар на полке

Воблер, шелфтокер и т.д.

- Размещение информации о товаре в акционных каталогах сети

B2B

- Прямой маркетинг с производителями плодоовощных консервов, соусов



Маркетинговый план проекта

Цена



Стоимость уксусной
кислоты
2 руб.

Стоимость пробки
0,53 руб.

Стоимость бутылки
4,21 руб.

Стоимость этикетки
1,14 руб.

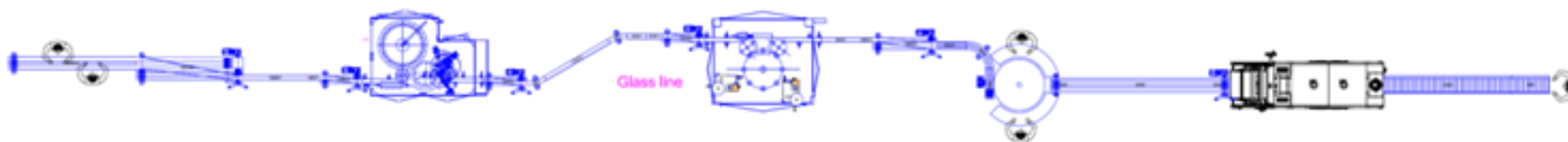
**Себестоимость: 200 мл. =
7,88 руб.**



**Возможная розничная
цена: 200 мл. = 32 руб.**

Минимальная площадь производственного помещения : 25x6 кв. м.

Возможная схема расположения оборудования



Состав оборудования:

- Триблок розлива. Розлив, укупор.
- Этикетировочная машина с одним аппликатором.
- Групповой термоупаковщик
- Конвейерные системы



Поставщики материалов

Потенциальные поставщики материалов:

Наименование	Поставщик
Бутылка	ООО "Красное Эхо"
Этикетка	ООО "Правильные решения"
Пробка	ООО "Берикап"



КОМПОНЕНТЫ

Главным компонентом пищевого уксуса является уксусная кислота. Натуральную уксусную кислоту получают микробиологическим способом — в результате брожения спиртосодержащих жидкостей, таких как виноградное вино, сидр, пивное сусло, забродившие мед или соки различных фруктов. В этих жидкостях окисление спирта до уксусной кислоты происходит в большинстве случаев под воздействием уксусных бактерий.

КОМПЛЕКТАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

Для комплектации высокотехнологического производства уксуса вам понадобится несколько составляющих. Мы поставляем как основное оборудование, так и сопутствующее оборудование.

ТЕХНОЛОГИЯ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ

Полная автоматизация процессов осуществляется с помощью систем автоматизации и программного обеспечения.

Компании-производители уксуса инвестируют значительные ресурсы в совершенствование технологий и оборудования по его выпуску. Ведь не смотря на то, что уксус производится уже очень давно, технология его постоянно совершенствуется, тем самым обеспечивая потребителей высококачественным продуктом.



ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН



ВВР



Расходы на сырье и материалы руб./бут.

Уксусная кислота	2
Бутылка (стекло)	4,21
Пробка	0,53
Этикетка	1,14
Ящик	1
Поддон	0,12
Скотч	0,05
Пленка	0,1
Итого рублей бутылка	9,15
Выпуск, бут./год	12 000 000
Всего затраты на материалы руб.год/год	109 800 000

Расходы на рекламу	1 торговая точка/месяц	100 торговых точек /месяц
Итого руб. POS материалы		
Реклама в акционных каталогах	1 000	100 000
Итого руб./год		1 200 000

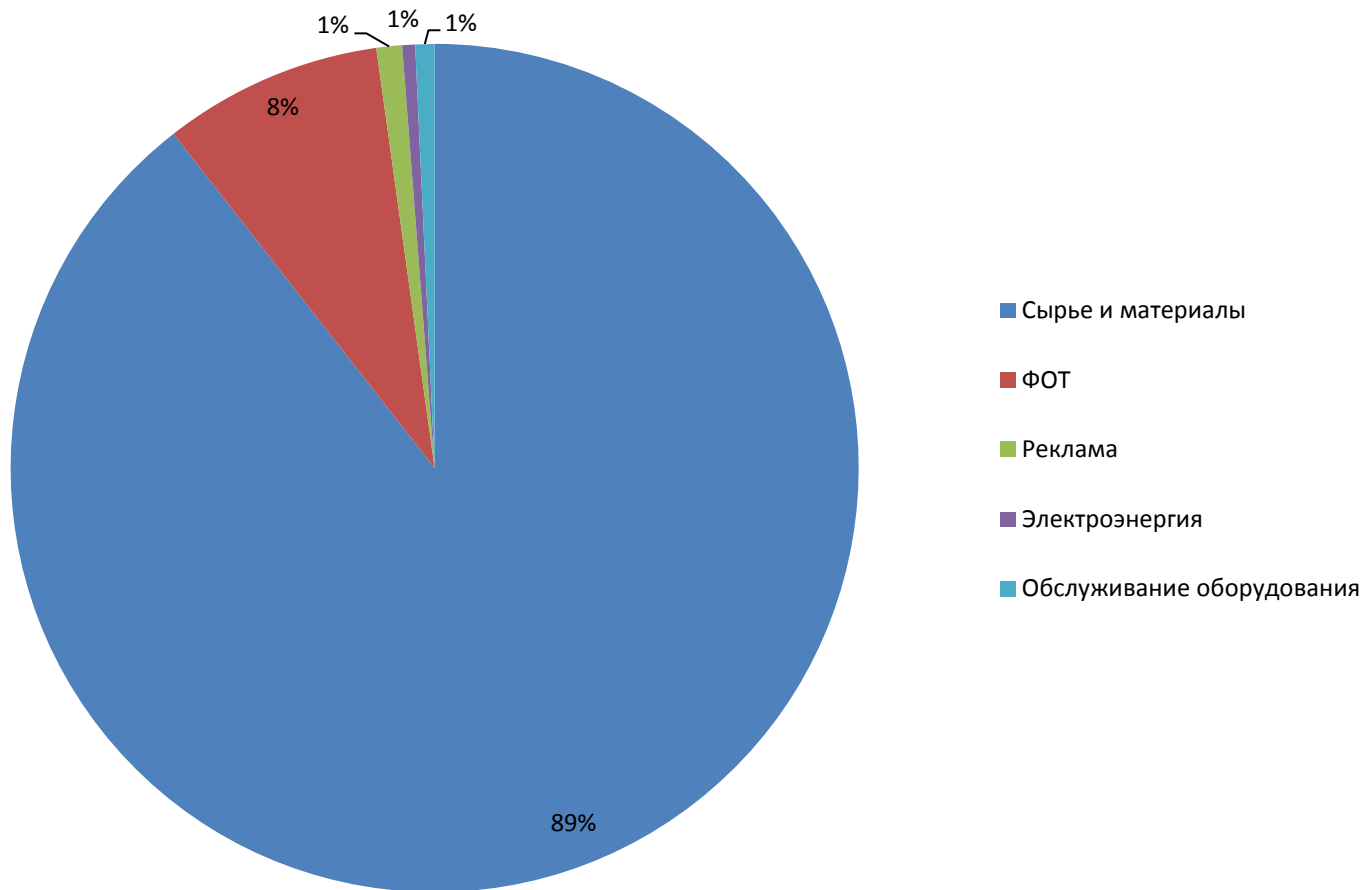
Расходы на оплату труда

Должность	Численность	Зарботная плата руб./мес.	Итого ФОТ руб./мес.
Генеральный директор	1	250 000	250 000
Бухгалтер	1	100 000	100 000
Тех. директор	1	150 000	150 000
Ком. директор	1	150 000	150 000
Административный персонал	4	40 000	160 000
Производственный персонал	3	15 000	45 000
Итого ФОТ/месяц			855 000
Итого ФОТ/год			10 260 000

Расходы на электроэнергию руб./год	600 000
Расходы на обслуживание оборудования (запасные части, расходные материалы, текущие ремонты) приняты в размере 2,5% от первоначальной стоимости/год	900 000



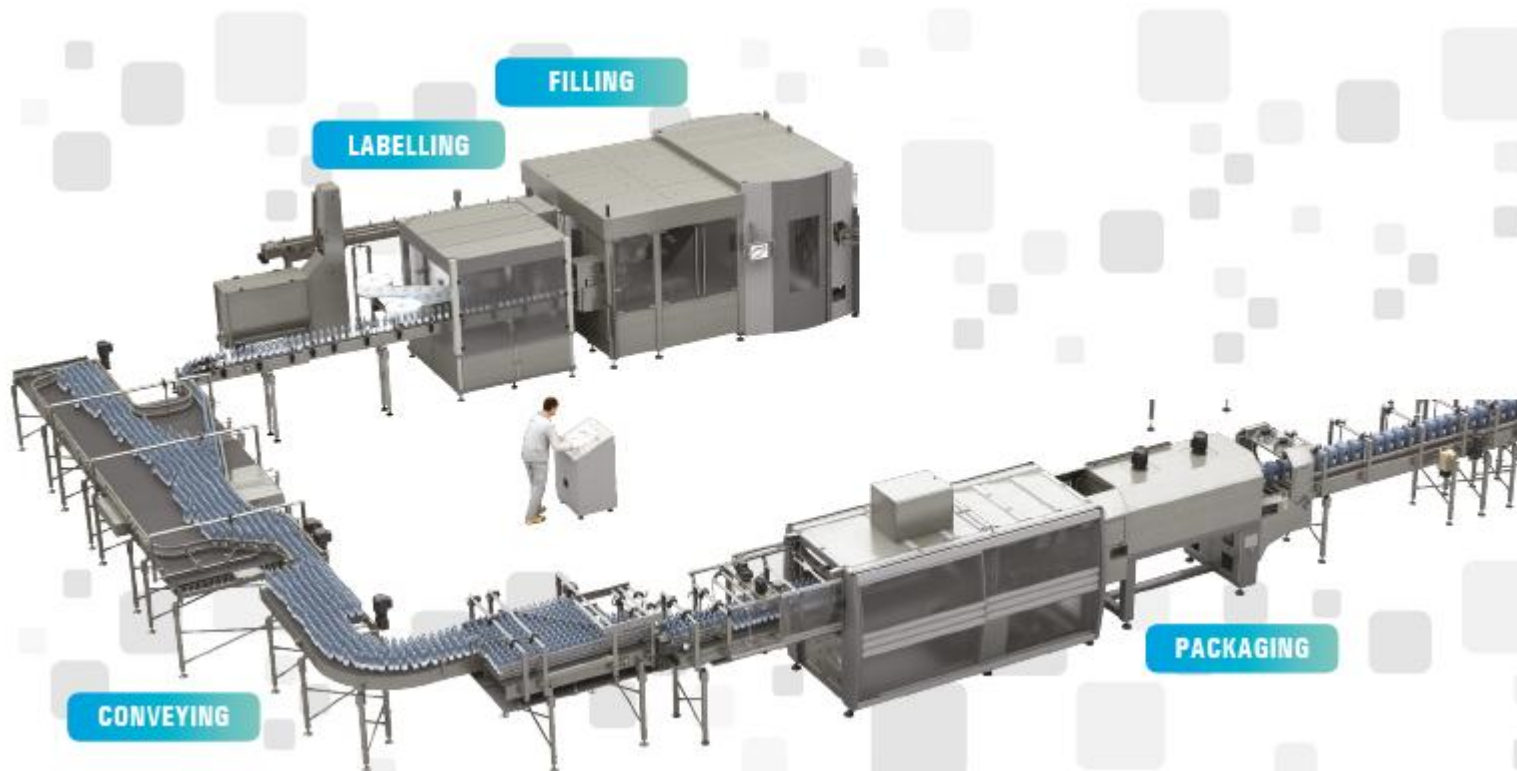
Структура расходов в год





Капитальные расходы Приобретение необходимого оборудования

Ориентировочная стоимость комплексной линии (производительность 6 тыс. бут./час):
514 555 евро = 36 000 000 руб.





Возможное оборудование для линии розлива уксуса и уксусной кислоты 70%

Состав оборудования линии розлива уксусной кислоты: Моноблок розлива (Сimes, Италия)

- Автоматическая машина в моноблоке (2 в 1) - розлив + укупор
- Все части находящиеся в контакте с продуктом выполнены из нержавеющей стали AISI 316
- Все уплотнения выполнены из материала Viton
- Машина полностью автоматическая и не требуется постоянного присутствия оператора
- Корпус и прочие части изготовлены из нержавеющей стали AISI 304
- Оборудование полностью соответствует нормам ЕС
- Оборудование предназначено работать с концентрированными кислотами
- Может быть оснащена вытяжной системой для удаления паров уксуса



Расширенное описание и коммерческое предложение в приложении.



Возможное оборудование для линии розлива уксуса и уксусной кислоты 70%

**Состав оборудования линии розлива уксусной кислоты:
Автоматическая ротационная этикетировочная машина
(Cimes, Италия)**

- Машина подходит для нанесения самоклеющейся этикетки
- Предназначена для нанесения от одной до трех этикеток в зависимости от потребностей клиента
- Оснащена системой контроля разрыва этикетки и малого остатка этикеток в рулоне
- Подходит для нанесения как пластиковой так и бумажной этикетки
- Корпус и все основные узлы изготовлены из нержавеющей стали AISI 304



Расширенное коммерческое предложение в приложении.



Возможное оборудование для линии розлива уксуса и уксусной кислоты 70%

Групповой термоупаковщик (SMI, Италия) Упаковочная машина с моноблочной структурой

- Возможность работы в автоматическом или полуавтоматическом режимах
- Тоннель транспортера с панелями из стекловолокна (патент SMI)
- Разработаны и произведены согласно нормам CE
- Система охлаждения туннеля



Расширенное коммерческое предложение в приложении.

Доходы

Розничная стоимость руб.	32
Выпуск, бут./год	12 000 000
Всего доходы руб./год	384 000 000





Преимущества производства уксуса и уксусной кислоты

- Низкая себестоимость. Высокая маржинальность.
- Единоразовые инвестиции в оборудование. Срок эксплуатации предлагаемого оборудования до 25 лет
- Растущий рынок уксуса. Ежегодный рост спроса на уксус.





- ✓ **Проектный инжиниринг, монтаж, шеф-монтаж и пусконаладочные работы**
- ✓ **Маркетинговое сопровождение**
 - Разработка названия бренда
 - Разработка логотипа
 - Разработка дизайна упаковки (бутылка, этикетка, колпак, пробка и т.д.)
 - Рекомендации по позиционированию
- ✓ **Сервисное и гарантийное обслуживание поставляемого оборудования**
- ✓ **Техническая поддержка для наших клиентов**
- ✓ **Поставки запасных частей**
- ✓ **Проведение аудита, модификации, оптимизации существующего оборудования**
- ✓ **Обучение персонала**

BBR – это партнер, предлагающий решения для развития вашего бизнеса.

**Каждый специалист нашей
команды предан
единственной идее, творить
и создавать лучшее!**



**BBR— это работа команды,
каждое действие которой должно
быть слаженным и чётким.**

**Мы берем в работу крупные и серьезные
проекты, требующие нахождения новых,
оригинальных решений. При этом
уникальность проекта для нас важнее
его масштабности.**

WWW.BBR-RUS.COM